

FILLAUD RECHERCHE

2 Attachés commerciaux itinérants

ENTREPRISE : société leader sur son secteur, spécialisée dans le négoce et la distribution d'emballages métalliques et plastiques destinés à l'industrie. Faisant partie d'un groupe de 4 sociétés en plein développement (120 personnes, 40 M€), la société FILLAUD réalise un chiffre d'affaires de 12 M€ avec un effectif de 47 salariés réparties dans 2 agences (Vertou près de Nantes (44) où travaillent 42 personnes et Toulouse (31) où travaillent 5 personnes).

POSTES PROPOSES : Nous proposons 2 postes d'attachés commerciaux itinérants.

Le premier est à pourvoir à Vertou.

Le second est à pourvoir à Toulouse

MISSIONS et PROFILS :

Vertou : Vous assurerez le suivi et le développement de votre portefeuille constitué d'une large clientèle existante d'entreprises industrielles dans les secteurs chimie, peinture, cosmétique, alimentaire etc sur un secteur géographique composé de quelques départements de l'Ouest de la France

Vous pourrez également être amené(e) à démarcher de nouveaux marchés par une prospection ciblée

Toulouse : Nous privilégierons, dans la mesure du possible, les candidatures de personnes ayant une expérience dans l'emballage alimentaire à qui nous proposerons le suivi et le développement de notre portefeuille clients dans ce secteur d'activité. Une démarche de prospection devra également être menée destinée à étoffer ce portefeuille. Le secteur géographique correspondra à la zone géographique couverte par l'agence de Toulouse (voir notre site Internet). Les candidatures hors secteur emballages alimentaires seront également étudiées avec attention.

Pour ces deux postes, afin d'assurer votre réussite, vous suivrez, au sein de notre agence de Vertou, une formation poussée (2 à 6 mois selon votre expérience) sur les produits que nous commercialisons. Vous bénéficierez également du suivi et de la connaissance produits d'un commercial expérimenté.

Vous possédez au moins 5 années d'expérience commerciale terrain réussie en relation B to B, idéalement dans le secteur de l'emballage industriel (et alimentaire pour Toulouse), au sein d'une ou plusieurs structures.

Vous avez suivi une formation commerciale, type Bac +2 (BTS Action Commerciale, Force de Vente...).

Plus que votre formation, ce sont votre expertise et vos compétences qui retiendront notre attention.

Vous affichez un tempérament résolument commercial tout en ayant une forte aptitude au conseil et à la fidélisation client. Vous êtes tenace, curieux et rigoureux dans votre travail. Vous avez une bonne capacité à travailler de manière autonome et vous avez le goût du challenge. Nous vous proposons d'intégrer une structure familiale et saine. Nous vous assurerons un salaire motivant (fixe + variable) ainsi qu'un véhicule de fonction et de nombreux autres avantages sociaux.

Envoi des CV : nsorel@fillaud.fr